

Fältmans a fait confiance à InvoiceAgility pour stimuler sa croissance et simplifier l'automatisation des factures fournisseurs

Étude de cas

TUNGSTEN
AUTOMATION



Fältmans a fait confiance à InvoiceAgility pour stimuler sa croissance et simplifier l'automatisation des factures fournisseurs

Fältmans, un partenaire d'automatisation suédois, a livré la solution InvoiceAgility de Tungsten à plus de 50 clients rien qu'au premier trimestre 2025, en normalisant la solution groupée pour rationaliser l'automatisation des factures fournisseurs, garantir la conformité et éliminer les processus fragmentés. Servant plus de 500 clients et partenaires et apportant plus de 150 ans d'expérience combinée, Fältmans aide ses clients et partenaires des pays nordiques à se développer plus rapidement et à fonctionner plus efficacement.



500+

Clients ayant intégré les solutions Tungsten depuis 2017

50

Clients déployés sur InvoiceAgility au seul premier trimestre 2025

1

Solution groupée couvrant la saisie, la facturation électronique et la conformité

« Nombreux sont les clients qui ne souhaitent pas jongler entre plusieurs accords ni risquer de payer double. InvoiceAgility est une solution qui s'occupe de tout. »

Ulf Schnürer,
Responsable du développement commercial, Fältmans

À PROPOS DU PARTENAIRE

www.faltmans.com/en/about-us/

Fältmans est un fournisseur suédois de solutions d'automatisation et un partenaire de longue date de Tungsten, avec plus de 150 ans d'expérience combinée dans l'automatisation des factures. L'équipe est entièrement autonome dans la livraison, la mise en œuvre et l'assistance des solutions de Tungsten. Elle a accompagné avec succès plus de 500 clients dans les pays nordiques.

CONDITIONS PRÉALABLES

- Solution unique pour l'automatisation des factures fournisseurs et la facturation électronique
- Capacité à prendre en charge le réseau PEPPOL et les registres et infrastructures nordiques locaux tels qu'ELMA et NemHandel
- Regroupement fluide de la saisie, de la validation des factures et de la livraison

PRODUITS UTILISÉS

Tungsten InvoiceAgility

- Tungsten AP Essentials
- Tungsten e-Invoice Connect
- Tungsten e-Invoice Network

Défi

Dans l'ensemble du secteur, l'automatisation des factures fournisseurs implique souvent de devoir jongler avec plusieurs systèmes et contrats pour gérer différents formats de facture : papier, PDF, électronique (y compris via le réseau PEPPOL) etc. Résultat ? Les clients font face à plus de difficultés et les partenaires peinent à s'adapter. Alors que les mandats régionaux dans les pays nordiques et à travers l'Europe se voulaient plus stricts, Fältmans a reconnu la nécessité de fournir une solution unique et complète, garantissant la conformité et simplifiant la livraison.

« InvoiceAgility a changé la donne pour notre entreprise. En proposant une solution intégrée plutôt que de combiner des outils distincts, elle nous a permis de simplifier notre processus de ventes, de conclure des marchés plus rapidement et d'apporter plus de valeur à nos clients. C'est une victoire pour tout le monde : notre équipe, nos clients et l'ensemble de l'écosystème de partenaires. »

Ulf Schnürer,
responsable du développement
commercial, Fältmans

Pourquoi les clients choisissent InvoiceAgility

Dans les pays nordiques, les équipes de comptabilité fournisseurs subissent une pression croissante pour se moderniser. Entre l'évolution des mandats de facturation électronique, la fragmentation des systèmes internes et la nécessité de faire plus avec moins de ressources, les clients repensent la véritable signification de l'« automatisation ».

Pour les clients de Fältmans, la réponse est claire : InvoiceAgility offre des résultats plus rapides avec moins de complexité. En combinant la saisie, la validation et la facturation électronique en une seule solution intégrée, la solution simplifie les opérations et évolue avec elles au fur et à mesure que les besoins changent.

« Rien que depuis le premier trimestre, nous avons connecté 50 entreprises à Tungsten InvoiceAgility. Notre travail consiste à les aider à éviter la complexité et à anticiper les mandats. » – Ulf Schnürer, responsable du développement commercial, Fältmans

Avec InvoiceAgility, les clients peuvent :

- Traiter tous les formats de factures : papier, PDF, électronique (y compris via le réseau PEPPOL), sur une seule plateforme
- Renforcer la conformité aux mandats nordiques et de l'UE
- Éliminer la prolifération des contrats et les dépendances de tiers
- Améliorer le traitement automatique avec moins d'exceptions

« Si la facture est correcte, elle est automatiquement traitée. Nous n’y touchons pas. En cas de problème, le processus s’arrête conformément aux règles de validation. C’est toute la valeur d’InvoiceAgility : plus d’automatisation, moins d’exceptions et beaucoup moins de gestion manuelle. » – Ulf Schnürer, responsable du développement commercial, Fältmans

« Il n’y a aucune raison de n’acheter que AP Essentials. Avec InvoiceAgility, tout est regroupé : les clients bénéficient de la saisie, de la facturation électronique et de l’archivage en un seul et même endroit. » – Ulf Schnürer, responsable du développement commercial, Fältmans

Solution

Fältmans a adopté la solution InvoiceAgility de Tungsten en tant que modèle de livraison privilégié, intégrant Tungsten AP Essentials, e-Invoice Connect et le réseau de facturation électronique au sein d’une offre rationalisée et pérenne. Cela lui permet d’offrir un contrat unique et une solution complète à chaque client.

L’approche a simplifié le cycle des ventes, réduit le temps d’intégration et amélioré la fidélisation en offrant une expérience unifiée.

Résultats

Rien qu’au premier trimestre 2025, Fältmans a livré la solution InvoiceAgility à plus de 50 clients.

Depuis 2017, l’entreprise a pris en charge plus de 500 déploiements client grâce aux solutions Tungsten.

En éliminant les systèmes fragmentés et en standardisant le traitement des factures, InvoiceAgility a aidé les clients à considérablement augmenter leurs taux de traitement automatique, minimisant ainsi les interventions manuelles et accélérant les cycles des comptes fournisseurs.

Aussi bien en soutenant directement les clients qu’en venant en aide à d’autres partenaires, Fältmans continue de promouvoir une forte adoption, une livraison rapide et un succès mesurable en matière de conformité.

Pourquoi les partenaires font confiance à Fältmans

Fältmans ne se contente pas d’obtenir des résultats pour ses propres clients : l’entreprise aide également les autres partenaires de Tungsten à faire de même. Grâce à son expertise approfondie des produits, à son équipe de mise en œuvre autonome et à sa concentration sur le marché nordique, Fältmans est

aujourd’hui une force de confiance dans l’écosystème des partenaires.

Que ce soit pour naviguer dans l’intégration PEPPOL, la conformité au registre nordique, ou effectuer des déploiements à grande échelle, les partenaires comptent sur Fältmans pour y parvenir, dans les délais et à grande échelle.

Fältmans apporte :

- 100 % de dévouement à Tungsten – aucune plateforme concurrente, aucune distraction
- Expérience avérée dans la mise en œuvre de déploiements complexes et fortement axés sur la conformité
- Un modèle reproductible pour que les partenaires puissent mettre à l’échelle InvoiceAgility sans frais supplémentaires
- Une collaboration, un état d’esprit « axé sur le partenaire », qui rend la co-livraison fluide

« Ce qui fait toute la force d’InvoiceAgility, c’est que la solution a autant d’impact pour nous que pour nos clients. Nous pouvons vendre et déployer plus rapidement avec moins de ressources, alors que nos clients obtiennent une solution conforme, complète et facile à adopter. Tout le monde y gagne. »

Ulf Schnürer,
Responsable du développement commercial, Fältmans

AVANTAGES

- Package de solution simplifié pour faciliter l'intégration des partenaires et des clients
- Amélioration de la conformité avec les mandats de facturation électronique régionaux
- Réduction du besoin en solutions tierces
- Augmentation de la rapidité des transactions et de l'intégration des partenaires

« InvoiceAgility a changé la donne pour notre entreprise. En proposant une solution intégrée plutôt que de combiner des outils distincts, elle nous a permis de simplifier notre processus de ventes, de conclure des marchés plus rapidement et d'apporter plus de valeur à nos clients. C'est une victoire pour tout le monde : notre équipe, nos clients et l'ensemble de l'écosystème de partenaires. » – Ulf Schnürer

« Ce qui fait toute la force d'InvoiceAgility, c'est que la solution a autant d'impact pour nous que pour nos clients. Nous pouvons vendre et déployer plus rapidement avec moins de ressources, alors que nos clients obtiennent une solution conforme, complète et facile à adopter. Tout le monde y gagne. » – Ulf Schnürer, responsable du développement commercial, Fältmans

Regard vers l'avenir

Alors que de plus en plus de pays adoptent la facturation électronique obligatoire, Fältmans est en mesure d'aider ses clients et partenaires à relever ces défis de front. InvoiceAgility n'est plus un simple atout : c'est l'avenir du traitement des factures.

À propos de Tungsten Automation

Tungsten Automation (anciennement Kofax) est le leader mondial en matière de solutions d'automatisation intelligente avec un héritage de confiance de près de 40 ans et une équipe de plus de 2 000 employés dans 40 pays qui sont au service de plus de 25 000 clients dans le monde. Notre engagement en faveur de l'innovation et de la réussite de nos clients nous a permis d'être reconnus par l'industrie, et nous a notamment valu d'être nommés leaders dans les domaines de l'automatisation intelligente (IA), du traitement intelligent des documents (IDP) et de l'orchestration des processus par les meilleurs experts en analyses. Nous gagnons la confiance de nos clients en leur permettant d'obtenir une efficacité sans précédent et de réduire leurs dépenses grâce à des solutions d'automatisation des flux de travail optimisées par l'IA qui propulsent leur activité vers l'avenir.

Pour en savoir plus, visitez www.TungstenAutomation.fr

www.TungstenAutomation.fr



© 2025 Tungsten Automation Corporation. Tungsten Automation, Tungsten et le logo de Tungsten Automation sont des marques commerciales de la Tungsten Automation Corporation. Les autres marques commerciales mentionnées appartiennent à leurs détenteurs respectifs.

TUNGSTEN
AUTOMATION